

Маршрутный лист занятий по предмету
«Основы проекта»
 в рамках внеурочной деятельности с 18.05.2020 г. по 22.05.2020 г.

Педагог: Майорова Елена Михайловна

Взвод 7-2

Тема занятия	Дата проведения	Краткая информация занятия	Интернет ссылки	Обратная связь
Тест	18.05	<p>Моя стратегия поведения в конфликтных ситуациях (Ответить на вопросы опросника)</p> <p style="text-align: center;">ОПРОСНИК</p> <p>Вам предложены сочетания 30 пар утверждений. Из каждой пары надо выбирать одно утверждение (А или Б) в большей мере соответствующее Вашему характеру, вашему типичному поведению в спорной или конфликтной ситуации.</p> <p>1. А. Иногда я предоставляю возможность другим взять на себя ответственность за решение спорного вопроса. Б. Чем обсуждать то, в чем мы расходимся, я стараюсь обратить внимание на то, с чем мы оба согласны.</p> <p>2. А. Я стараюсь найти компромиссное решение. Б. Я пытаюсь уладить дело с учётом интересов другого и моих собственных.</p> <p>3. А. Обычно я настойчиво стремлюсь добиться своего. Б. Я стараюсь успокоить другого и главным образом сохранить наши отношения.</p> <p>4. А. Я стараюсь найти компромиссное решение. Б. Иногда я жертвую своими собственными интересами ради интересов другого человека.</p>	1) Платформа для онлайн - занятий ZOOM	Ответы направить на электронную почту ustugova1109@mai.ru . Справки по телефону 8-918-414-49-43

	<p>5. А. Улаживая спорную ситуацию, я все время стараюсь найти поддержку у другого. Б. Я стараюсь сделать все, чтобы избежать бесполезной напряженности.</p> <p>6. А. Я пытаюсь избежать возникновения неприятностей для себя. Б. Я стараюсь добиться своего.</p> <p>7. А. Я стараюсь отложить решение спорного вопроса с тем, чтобы со временем решить его окончательно. Б. Я считаю возможным в чем-то уступить, чтобы добиться другого.</p> <p>8. А. Обычно я настойчиво стремлюсь добиться своего. Б. Я первым делом стараюсь ясно определить то, в чем состоят все затронутые интересы и вопросы.</p> <p>9. А. Думаю, что не всегда стоит волноваться из-за каких-то возникающих разногласий. Б. Я предпринимаю усилия, чтобы добиться своего.</p> <p>10. А. Я твердо стремлюсь достичь своего. Б. Я пытаюсь найти компромиссное решение.</p> <p>11. А. Первым делом я стараюсь ясно определить то, в чем состоят все затронутые интересы и вопросы. Б. Я стараюсь успокоить другого и главным образом сохранить наши отношения.</p> <p>12. А. Зачастую я избегаю занимать позицию, которая может вызвать споры. Б. Я даю возможность другому в чем-то остаться при своем мнении, если он также идет мне навстречу.</p> <p>13. А. Я предлагаю среднюю позицию. Б. Я настаиваю, чтобы было сделано по-моему.</p> <p>14. А. Я сообщаю другому свою точку зрения и спрашиваю о его взглядах. Б. Я пытаюсь показать другому логику и преимущества моих взглядов.</p> <p>15. А. Я стараюсь успокоить другого и главным образом сохранить наши отношения. Б. Я стараюсь сделать все необходимое, чтобы избежать напряженности.</p>		
--	--	--	--

	<p>16. А. Я стараюсь не задеть чувств другого. Б. Я пытаюсь убедить другого в преимуществах моей позиции.</p> <p>17. А. Обычно я настойчиво стараюсь добиться своего. Б. Я стараюсь сделать все, чтобы избежать бесполезной напряженности.</p> <p>18. А. Если это сделает другого счастливым, я дам ему возможность настоять на своем. Б. Я даю возможность другому в чем-то остаться при своем мнении, если он также идет мне навстречу.</p> <p>19. А. Первым делом я стараюсь ясно определить то, в чем состоят все затронутые интересы и спорные вопросы. Б. Я стараюсь отложить решение спорного вопроса с тем, чтобы со временем решить его окончательно.</p> <p>20. А. Я пытаюсь немедленно преодолеть наши разногласия. Б. Я стараюсь найти наилучшее сочетание выгод и потерь для нас обоих.</p> <p>21. А. Ведя переговоры, я стараюсь быть внимательным к желаниям другого. Б. Я всегда склоняюсь к прямому обсуждению проблемы.</p> <p>22. А. Я пытаюсь найти позицию, которая находится посередине между моей позицией и точкой зрения другого человека. Б. Я отстаиваю свои желания.</p> <p>23. А. Как правило, я озабочен тем, чтобы удовлетворить желания каждого из нас. Б. Иногда я представляю возможность другим взять на себя ответственность за решение спорного вопроса.</p> <p>24. А. Если позиция другого кажется ему очень важной, я постараюсь пойти навстречу его желаниям. Б. Я стараюсь убедить другого прийти к компромиссу.</p> <p>25. А. Я пытаюсь показать другому логику и преимущества моих взглядов. Б. Ведя переговоры, я стараюсь быть внимательным к желаниям другого.</p> <p>26. А. Я предлагаю среднюю позицию. Б. Я почти всегда озабочен тем, чтобы удовлетворить желания каждого из нас.</p>		
--	--	--	--

		<p>27. А. Зачастую я избегаю занимать позицию, которая может вызвать споры. Б. Если это сделает другого счастливым, я дам ему возможность настоять на своем.</p> <p>28. А. Обычно я настойчиво стремлюсь добиться своего. Б. Улаживая ситуацию, я обычно стараюсь найти поддержку у другого.</p> <p>29. А. Я предлагаю среднюю позицию. Б. Думаю, что не всегда стоит волноваться из-за каких-то возникающих разногласий.</p> <p>30. А. Я стараюсь не задеть чувств другого. Б. Я всегда занимаю такую позицию в спорном вопросе, чтобы мы совместно с другим заинтересованным человеком могли добиться успеха.</p>		
--	--	---	--	--

8-е взвода

Тема занятия	Дата проведения	Краткая информация занятия	Интернет ссылки	Обратная связь
Тест	19.05	<p>Моя стратегия поведения в конфликтных ситуациях (Ответить на вопросы опросника)</p> <p style="text-align: center;">ОПРОСНИК</p> <p>Вам предложены сочетания 30 пар утверждений. Из каждой пары надо выбирать одно утверждение (А или Б) в большей мере соответствующее Вашему характеру, вашему типичному поведению в спорной или конфликтной ситуации.</p> <p>1. А. Иногда я предоставляю возможность другим взять на себя ответственность за решение спорного вопроса. Б. Чем обсуждать то, в чем мы расходимся, я стараюсь обратить внимание на то, с чем мы оба согласны.</p>	1) Платформа для онлайн - занятий ZOOM	<p>Ответы направить на электронную почту ustugova1109@mail.ru. Справки по телефону 8-918-414-49-43</p>

	<p>2. А. Я стараюсь найти компромиссное решение. Б. Я пытаюсь уладить дело с учётом интересов другого и моих собственных.</p> <p>3. А. Обычно я настойчиво стремлюсь добиться своего. Б. Я стараюсь успокоить другого и главным образом сохранить наши отношения.</p> <p>4. А. Я стараюсь найти компромиссное решение. Б. Иногда я жертвую своими собственными интересами ради интересов другого человека.</p> <p>5. А. Улаживая спорную ситуацию, я все время стараюсь найти поддержку у другого. Б. Я стараюсь сделать все, чтобы избежать бесполезной напряжённости.</p> <p>6. А. Я пытаюсь избежать возникновения неприятностей для себя. Б. Я стараюсь добиться своего.</p> <p>7. А. Я стараюсь отложить решение спорного вопроса с тем, чтобы со временем решить его окончательно. Б. Я считаю возможным в чем-то уступить, чтобы добиться другого.</p> <p>8. А. Обычно я настойчиво стремлюсь добиться своего. Б. Я первым делом стараюсь ясно определить то, в чем состоят все затронутые интересы и вопросы.</p> <p>9. А. Думаю, что не всегда стоит волноваться из-за каких-то возникающих разногласий. Б. Я предпринимаю усилия, чтобы добиться своего.</p> <p>10. А. Я твердо стремлюсь достичь своего. Б. Я пытаюсь найти компромиссное решение.</p> <p>11. А. Первым делом я стараюсь ясно определить то, в чем состоят все затронутые интересы и вопросы. Б. Я стараюсь успокоить другого и главным образом сохранить наши отношения.</p> <p>12. А. Зачастую я избегаю занимать позицию, которая может вызвать споры.</p>		
--	---	--	--

	<p>Б. Я даю возможность другому в чем-то остаться при своем мнении, если он также идет мне навстречу.</p> <p>13. А. Я предлагаю среднюю позицию. Б. Я настаиваю, чтобы было сделано по-моему.</p> <p>14. А. Я сообщаю другому свою точку зрения и спрашиваю о его взглядах. Б. Я пытаюсь показать другому логику и преимущества моих взглядов.</p> <p>15. А. Я стараюсь успокоить другого и главным образом сохранить наши отношения. Б. Я стараюсь сделать все необходимое, чтобы избежать напряженности.</p> <p>16. А. Я стараюсь не задеть чувств другого. Б. Я пытаюсь убедить другого в преимуществах моей позиции.</p> <p>17. А. Обычно я настойчиво стараюсь добиться своего. Б. Я стараюсь сделать все, чтобы избежать бесполезной напряженности.</p> <p>18. А. Если это сделает другого счастливым, я дам ему возможность настоять на своем. Б. Я даю возможность другому в чем-то остаться при своем мнении, если он также идет мне навстречу.</p> <p>19. А. Первым делом я стараюсь ясно определить то, в чем состоят все затронутые интересы и спорные вопросы. Б. Я стараюсь отложить решение спорного вопроса с тем, чтобы со временем решить его окончательно.</p> <p>20. А. Я пытаюсь немедленно преодолеть наши разногласия. Б. Я стараюсь найти наилучшее сочетание выгод и потерь для нас обоих.</p> <p>21. А. Ведя переговоры, я стараюсь быть внимательным к желаниям другого. Б. Я всегда склоняюсь к прямому обсуждению проблемы.</p> <p>22. А. Я пытаюсь найти позицию, которая находится посередине между моей позицией и точкой зрения другого человека. Б. Я отстаиваю свои желания.</p> <p>23. А. Как правило, я озабочен тем, чтобы удовлетворить желания каждого из нас.</p>		
--	---	--	--

	<p>Б. Иногда я представляю возможность другим взять на себя ответственность за решение спорного вопроса.</p> <p>24. А. Если позиция другого кажется ему очень важной, я постараюсь пойти навстречу его желаниям. Б. Я стараюсь убедить другого прийти к компромиссу.</p> <p>25. А. Я пытаюсь показать другому логику и преимущества моих взглядов. Б. Ведя переговоры, я стараюсь быть внимательным к желаниям другого.</p> <p>26. А. Я предлагаю среднюю позицию. Б. Я почти всегда озабочен тем, чтобы удовлетворить желания каждого из нас.</p> <p>27. А. Зачастую я избегаю занимать позицию, которая может вызвать споры. Б. Если это сделает другого счастливым, я дам ему возможность настоять на своем.</p> <p>28. А. Обычно я настойчиво стремлюсь добиться своего. Б. Улаживая ситуацию, я обычно стараюсь найти поддержку у другого.</p> <p>29. А. Я предлагаю среднюю позицию. Б. Думаю, что не всегда стоит волноваться из-за каких-то возникающих разногласий.</p> <p>30. А. Я стараюсь не задеть чувств другого. Б. Я всегда занимаю такую позицию в спорном вопросе, чтобы мы совместно с другим заинтересованным человеком могли добиться успеха.</p>		
--	---	--	--